# PROGRAMA I+B (I)mpulso cliente interno + (B)eneficio cliente externo







"La coordinación y sintonía interna de la organización impacta directamente en la experiencia de compra de nuestro cliente final, tanto en negocios B2B como B2C..."







# ALIANZAS QUE SUMAN EN LA ESPECIALIZACIÓN

El programa I+B ha sido diseñado en alianza innovadora desde el liderazgo en experiencia de cliente de Grupo Bentas y el expertise en gestión interna de organizaciones de Inbiku.

Ambas organizaciones son especialistas en sus ámbitos y garantizan al cliente que quienes participen del programa van ponerse en manos de profesionales con experiencia real en los campos de trabajo que se van a dar.







# PROGRAMA DE INTERVENCIÓN ¿EN QUÉ VAMOS A INCIDIR?

01

SINTOMATOLOGÍA

Sintomatología de la Organización

02

PALANCAS QUE ACTIVA EL PROGRAMA

¿Qué palancas activa el programa I+B?

03

**METODOLOGÍA** 

Metodología propuesta para el programa I + B





# SINTOMATOLOGÍA DE ORGANIZACIÓN

El **programa** I+B ha sido diseñado específicamente para atender a las necesidades de organizaciones que, aún teniendo un foco importante en el cliente final, han detectado ineficiencias internas o de proceso que pueden ser compatibles con algunos de los siguientes síntomas:

- > Dificultad para toma de acuerdos internos.
- Procesos internos lentos por bloqueos .
- > Pérdida de calidad de producto o servicio por errores internos.
- Baja productividad .
- > Ineficiencias entre departamentos, conflictos interdepartamentales repetitivos.
- > Falta de hábito negociador .
- > Insatisfacción de cliente interno.
- Ambiente "pesado" o sin motivación entre departamentos .
- > Repetición de ineficiencias o conflictos entre departamentos que generan desmotivación .
- > Falta de agilidad en respuestas al cliente.







### PALANCAS QUE ACTIVA EL PROGRAMA I+B



- ✓ Gestión del desacuerdo.
- ✓ **Negociación** interdepartamental.
- ✓ Cohesión entre departamentos.
- ✓ Satisfacción del cliente interno .
- ✓ La fiabilidad a través del cumplimiento de compromisos.
- ✓ Fortalecimiento de los procesos internos.
- ✓ Mejora del producto / servicio.
- ✓ Mejora de la experiencia de cliente interno y externo.
- ✓ Alineación de los equipos con la misión de la organización.
- ✓ Innovación.
- ✓ Desarrollo del orgullo de pertenencia.
- ✓ Reflexión interna sobre equilibrio entre aportación y peticiones al conjunto del proceso.
- ✓ Aumentar impacto positivo del día a día de las personas de la organización.







# BENEFICIOS ¿QUÉ SE LLEVA LA ORGANIZACIÓN?



- ✓ Consciencia y empatía entre departamentos en la coordinación del trabajo.
- Realineación de las personas con la misión de la organización.
- ✓ Visión unificada de prioridades.
- Contrato con compromisos y plazos a cumplir para mejorar las ineficiencias.
- ✓ Impacto en mejora de producto/servicio ofrecido a cliente final.
- ✓ Impacto en el cliente interno.
- ✓ Evaluación y seguimiento de compromisos adquiridos tras programa.





# METODOLOGÍA PROGRAMA I+B

#### 2 Formación

Formación y preparación para la negociación interna.

#### 4 Negociaciones

Jornada de negociaciones, acuerdos y compromisos entre departamentos

#### 6 Seguimiento

Seguimiento y valoración final

SENSIBILIZACIÓN FORMACIÓN

REFLEXIÓN

**NEGOCIACIÓN** 

**CONTRATOS** 

**SEGUIMIENTO** 

#### 1 Sensibilización

Sensibilización y apertura.

#### 3 Reflexión

Proceso de reflexión departamental para emisión de solicitudes

# 5 Emisión de contratos

Emisión de contratos de compromiso .







## APOYO A LA IMPLEMENTACIÓN

El programa I+B está concebido para que pueda apoyarse en programas y subvenciones que ayudan al impulso de las organizaciones como pueden ser Innobideak - Kudeabide y otras. Puedes consultarnos sin compromiso.





ESKERRIK ANTZ

ESKERRIK ASKO



# Gracias!

Para consultas y modificaciones, persona de contacto:

Ana Blanco

C/ Huertas de la villa 9, Dpto. 3B Bilbao 48007

Telf Móvil: 617495543

Email: ablanco@grupobentas.com

www.grupobentas.com

#### **GRUPO BENTAS ESPECIALISTAS FORMADORES**

#### **PUEDES ENCONTRARNOS EN:**



@grupobentas



**Grupo Bentas** 



www.grupobentas.com



grupobentas@grupobentas.com





944 15 63 29



C/ Huertas de la Villa, 9 3º - Dpto.B 48007 Bilbao



Para enviarte los artículos que publica Grupo Bentas. Escríbenos a grupobentas@grupobentas.com





